

Unser Auftraggeber betreibt einen der wichtigsten deutschen Produktionsstandorte für pharmazeutische und biotechnologische Erzeugnisse. Als moderner Partner international erfolgreicher Unternehmen der Prozessindustrie stellt man mit maßgeschneiderten Produkten und Dienstleistungen den reibungslosen Betrieb am Standort Marburg sicher. Für das von kurzen Entscheidungswegen und hoher Mitarbeiterorientierung geprägte Unternehmen suchen wir aktuell eine überzeugende Persönlichkeit als

Business Development Manager (m/w) Services

Verantwortlich für Konzeption, Planung und Vertrieb von Dienstleistungsprodukten u. a. aus den Bereichen Werksicherheit, Arbeitsmedizin und Umweltschutz erarbeiten Sie strategische Ziele und Optimierungsansätze und sichern, nicht zuletzt über die Moderation zwischen Kunden, Fach- und Zentralabteilungen, deren operative Umsetzung. Ein besonderes Augenmerk liegt dabei auf dem Bereich „Neue Services“, zu dessen Leistungen die betriebliche Mobilität und die Gemeinschaftsverpflegung/Catering zählen. Sie berichten an die Leitung der Produktlinie und treiben über die Entwicklung innovativer, bedarfsspezifischer Lösungen das Portfolio stetig weiter voran. Als erster Ansprechpartner für Kunden pflegen Sie mit diesen eine enge Beziehung und übernehmen auch Vertragsgestaltungen und -verhandlungen. Darüber hinaus sind Sie Teil eines „Programmmanagements“, das das Gesamtportfolio des Geschäftsbereichs zukunftsweisend im Blick hat.

Auf Basis Ihres erfolgreich abgeschlossenen (Fach-)Hochschulstudiums verfügen Sie über fundierte technische und betriebswirtschaftliche Kenntnisse sowie einschlägige Berufserfahrung im Bereich Account Management und Business Development anspruchsvoller technischer Servicedienstleistungen, idealerweise bereits mit Bezug zum Standortbetrieb und mit vertieften Kenntnissen in einer der oben genannten Produktlinien. Sie überzeugen durch analytisch-konzeptionelle ebenso wie kommunikative Stärke und sehr gute Problemlösekompetenz. Als kunden-, business- und teamorientierter Sparringspartner verfolgen Sie die Umsetzung ihrer innovativen, kreativen Ideen durchsetzungsstark und mit nachhaltigem Stakeholdermanagement. Fließende Englischkenntnisse und der sichere Umgang mit modernen IT-Systemen werden vorausgesetzt.

Wenn Sie dieses vielfältige Aufgabengebiet reizt, senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Gehaltsvorstellungen, Zeugniskopien) unter Angabe der Kennziffer MA 16.840 an Frau Natalie Nießen in unserem Backoffice (natalie.niessen@ifp-online.de). Für telefonische Informationen stehen Ihnen Frau Maria Panten (0221/20506-193) und Frau Julia Dorow (0221/20506-64) gerne zur Verfügung.